

inhoud • Voorwoord • Politiek Debat
• 1ste IntEnt Suriname ondernemer • Stand van Zaken • Het succesverhaal achter de IntEnt-formule • IntEnt Suriname start in Nickerie • Carmen Breeveld • Activiteitenkalender • Agenda erbij • Ondernemerstip • Ontmoet onze bedrijfsadviseur

Voorwoord

In deze nieuwsbrief leest u ongetwijfeld het verhaal over Jeeck Walker. De eerste Surinaamse ondernemer die het gehele IntEnt-traject heeft gevolgd en nu zijn eigen bedrijf start. Een succes wat wij al onze klanten/aspirant-ondernemers toewensen.

Jeeck als eerste starter roept bij het publiek natuurlijk wat vragen op. Om misverstanden te voorkomen is het vermeldenswaard dat er inderdaad vele IntEnt ondernemers Jeeck zijn voorgedaan, maar dat waren ondernemers afkomstig uit voornamelijk Nederland. Jeeck is de eerste starter vanuit Suriname. Naast de echte starters die voor het eerst met een eigen bedrijf beginnen, kennen we ook een categorie zogenaamde "doorstarters", die eigenlijk al micro-ondernemer zijn. Deze ondernemers nemen deel aan ons programma omdat ze willen groeien of diversificeren. Voor IntEnt Suriname blijft uiteindelijk het belang van MKB-ondernemerschap stimuleren vooropstaan.

Maar wat menigeen in Suriname op dit moment bezighoudt, zijn de verkiezingen welke op 25 mei 2010 worden gehouden. Ook wij zijn natuurlijk nieuwsgierig naar datgene wat de deelnemende partijen en partij-combinaties in petto hebben, als het gaat om het bevorderen van het ondernemerschap in Suriname. Ondernemers en aspirant-ondernemers kijken daar waarschijnlijk ook naar, om een keuze te maken op welke partij of combinatie ze gaan stemmen. Althans, daar ga ik van uit. Als we kijken naar de economische vooruitgang die Suriname heeft meegemaakt in de afgelopen jaren, dan zou menigeen veronderstellen dat het goed zaken doen is in ons land. Maar als je kijkt naar de plaats welke Suriname inneemt in de statistieken waar het gaat om gunstige omstandigheden en voorwaarden om een bedrijf te starten, dan nemen we een bedroevend lage plaats in op de wereldranglijst. Een gelegenheid bij uitstek dus voor de toekomstige parlementariërs en ministers om aan te geven in hun verkiezingscampagne en partijprogramma's, hoe ze ons land een hogere plaats op deze ranglijst gaan bezorgen. Wij zijn benieuwd.

Maar hoe dan ook, ondernemer, maak gebruik van uw stemrecht en ga stemmen op 25 mei a.s. want ook u heeft baat bij een democratisch gekozen bestuur.

Kenneth Woei-A-Tsoi
Directeur IntEnt Suriname



Foto: Harmen Boerboom (www.rnw.nl/suriname)

POLITIEK DEBAT

Henk-John Guicherit

Om de Surinaamse ondernemer meer inzicht te bieden in hoe verre binnen het Surinaamse overheidsbeleid geïnvesteerd wordt/zal worden in de ontwikkeling en de bevordering van het ondernemerschap in Suriname heeft IntEnt Suriname de opdracht doen toekomen aan Arc Consulting partners N.V. i.o. (Arc) om de verkiezingsprogramma's van een zestal partijcombinaties of partijen te inventariseren en te analyseren. Tevens zijn vertegenwoordigers van deze partijen bijeengeroepen om over dit onderwerp in debat te treden in het tv-programma Panorama.

De hiervoor geselecteerde partijen zijn: **A-Combinatie, BVD/PVF, DOE, Mega Combinatie, Nieuw Front en Volksalliantie**. Als uitgangspunten voor deze analyse zijn de volgende punten geïnventariseerd en geanalyseerd:

1. Wat staat erin t.a.v. ontwikkeling/bevordering van het ondernemerschap;
2. Hoe gaat dat beleid worden uitgevoerd;
3. Is er budget voor, of waar zal dat vandaan moeten komen

Veel plannen en intenties, gebrek aan (financiële) onderbouwing.

Uit de inventarisatie is gebleken dat in de verkiezingsprogramma's van de geselecteerde partijen er wel heel veel plannen en intenties staan die voor verbetering van de economie en het ondernemersklimaat in Suriname moeten zorgen.

Mega Combinatie bleek de enige partijcombinatie te zijn die naast de plannen en intenties, een financiële paragraaf heeft toegevoegd aan het verkiezingsprogramma ter financiering van het gehele programma. Echter moet geconstateerd worden dat evenals bij alle overige partijen het ook hier ontbreekt aan een gedegen onderbouwing over de manier waarop dit zal plaatsvinden. Met name de financiering van al de op schrift gestelde plannen wordt feitelijk door geen enkele partij onderbouwd.

Er is in principe wel sprake van visie en er worden actiepunten genoemd, maar het is allemaal niet SMART (Specifiek, Meetbaar, Acceptabel(haalbaar), Realistisch, Tijdgebonden) om maar eens een term uit de management literatuur te gebruiken. Het terugleiden naar de eventuele stimulering van de economie en/of het ondernemerschap is hierdoor niet mogelijk. Alles valt of staat met een gedegen financiële onderbouwing. Er kan dus niet beoordeeld worden of de plannen überhaupt haalbaar zijn.

Veel overeenkomst in speerpunten en maatregelen

De overeenkomsten zitten o.a. in de gedachtengang over de verschillende sectoren die worden bestempeld als speerpunten ten aanzien van het beleid. Alle partijen noemen daarbij de *agrarische sector, het toerisme en de mijnbouw*.

De meeste maatregelen ter stimulering van deze sectoren zijn van fiscale aard (bv geen importbelasting voor apparatuur ter bevordering van die sector). De financiering hiervan wordt niet onderbouwd.

Alle partijen noemen ook de hervorming van de belastingen, waarbij de tarieven omlaag moeten en de inning van belastingen verbreed moet worden ter financiering van de lagere tarieven. Met name door het formaliseren van de informele sector. Free Trade Zones en een industriepark worden ook door vrijwel alle partijen en of combinaties genoemd.

Weinig verschillen

Er zijn weinig verschillen te constateren in de onderscheidene verkiezingsprogramma's. Het zit vaak meer in de nuance van de benadering of uitvoering. Opvallend is misschien het feit dat de Mega Combinatie staat voor de meeste staatsinmenging (veel grote staatsbedrijven) tegenover DOE die staat voor het creëren van "gunstige" omstandigheden voor ondernemers maar niet zelf wil ondernemen. Verder kun je uit de programma's "proeven" dat de Mega Combinatie zich het "hardst" opstelt tegenover buitenlandse ondernemingen/Multinationals tegenover Nieuw Front, met een wat meer ontvankelijke grondhouding.

Wat betreft het ambtenarenapparaat zijn alle partijen het met elkaar eens dat die te groot is. DOE geeft als oplossing een Nationaal Werkgelegenheidsbureau en is van mening dat deze bij een goede uitvoering kan resulteren in minder ambtenaren en meer ondernemers.

Verkiezingsdebat bij televisieprogramma Panorama

Dinsdag 11 mei 2010 waren de vertegenwoordigers van deze zes politieke partijen/partijcombinaties LIVE te aanschouwen in het verkiezingsdebat bij het televisieprogramma Panorama, georganiseerd door Infocus Productions namens IntEnt Suriname.

Aan de politici werd een zestal stellingen voorgelegd, waar in beperkte tijd op gereageerd en over gediscussieerd kon worden. De kijkers thuis werden in de gelegenheid gesteld om via sms hun stem uit te brengen op de beste debater.

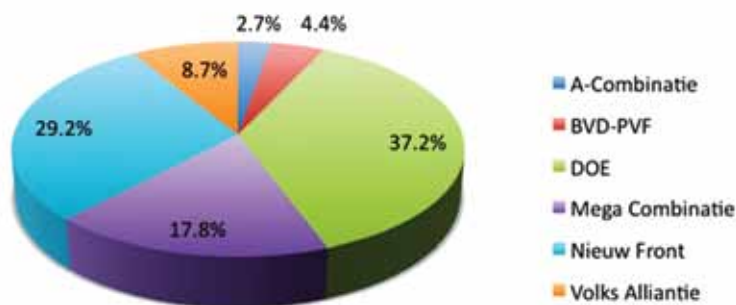
Doe als winnaar uit de bus

Uit het verkiezingsdebat, is DOE als winnaar uit de bus gekomen. Het Nieuw Front eindigde als tweede. In het één uur durende live-debat waar voornamelijk economische issues aan de orde zijn geweest waren Guno Castelen (Nieuw Front), Regilio Dodson (DOE), Winston Wirht (Mega-combinatie), Harry Dorinnie (A-combinatie), Henry Orié (Volksalliantie) en Ramesh Malahé (BVD/PVF) als partij-vertegenwoordiger aanwezig. In totaal zijn er via SMS 2636 stemmen uitgebracht.

De volledige analyse van de partijprogramma's is terug te lezen op de website van IntEnt Suriname: www.intent-suriname.com

Resultaat via SMS

A-Combinatie	2,7%	
BVD-PVF	4,4%	
DOE	37,2%	1
Mega Combinatie	17,8%	3
Nieuw Front	29,2%	2
Volks Alliantie	8,7%	
Totaal	100,0%	



Foto's: Borger Breeveld



Start : 1ste IntEnt Suriname ondernemer en de 1ste lening met een FFF - garantie

IntEnt Suriname is er trots op te vermelden dat de eerste Surinaamse ondernemer die het volledig "voortraject", heeft gevolgd, daadwerkelijk met zijn bedrijf zal starten, maar nog meer dat dit tevens de eerste leningverstrekking is in Suriname met een garantstelling van het IntEnt Friends & Family Fund (FFF). Op 20 april 2009 werd dit heuglijk feit op gepaste wijze gevierd. Als gastsprekers waren aanwezig Minister Plos, R. van Raavenswaay en Directeur DSB, S. Proeve. Het IntEnt Suriname traject gaat nu zijn vruchten afwerpen, meerdere aspirant-ondernemers staan reeds in de startblokken.

Jeeck Walker 38 jaar oud, gehuwd en vader van 2 kinderen, is vanaf zijn 18e werkzaam in het bedrijf MOBOCO n.v. en sinds 2005 als commercieel technisch directeur. Walker heeft ruim een jaar in Miami en op Curacao werkzaamheden verricht als respectievelijk bouwvakker en technisch verkoper. Tevens heeft hij bij Borstlap BV trainingen gevolgd in gereedschappenkennis en verkooptechnieken gereedschappen. Jeeck geeft aan dat je als startende ondernemer, goed moet voorbereiden, maar dat je daarnaast ook rekening moet houden met een tijdsaspect alvorens alles finaal rond is. Onze eerste Surinaamse ondernemer is heel blij met de ontwikkelingen tot dusver. " Het is een zware en intensieve periode geweest, maar het resultaat mag er wezen", aldus Jeeck.



Minister R. van Ravenswaay en Jeeck Walker

HET INTENT (voor)TRAJECT

Jeeck startte in maart 2009 bij IntEnt Suriname met de trainingen 'Oriëntatie op het ondernemerschap en het ondernemersplan.' Tussen april en november 2009

heeft de ondernemer met ondersteuning van zijn bedrijfsadviseur dhr. Rogier Cameron zijn ondernemingsplan opgesteld. Het klikte onmiddellijk tussen Jeeck en zijn persoonlijke coach/ bedrijfsadviseur. Het plan werd uiteindelijk aangeboden bij de Finale Toetsingscommissie en goedgekeurd. Met zijn ondernemingsplan en een FFF garantiebewijs kon Jeeck naar de bank.

SPANNA

Zoals Jeeck aangeeft wordt SPANA een gereedschap-speciaalzaak waarbij kwaliteitsgereedschap zal worden aangeboden aan voornamelijk vaklui die dit in hun dagelijkse werkzaamheden gebruiken. Hij zal er naar streven om een goede prijs/kwaliteitsverhouding te handhaven, terwijl het voornemen is om moderner c.q. efficiënter gereedschap te introduceren op de Surinaamse markt. Aan klanten zal de mogelijkheid worden geboden om een training te volgen in het gebruik van moderne gereedschappen, om zodoende hun vakbekwaamheid te vergroten. Training aan verkooppersoneel zal door de heer Jeeck Walker zelf geschieden. Nu is het afwachten op de officiële opening. Ook na de start biedt IntEnt Suriname de mogelijkheid tot begeleiding aan de startende ondernemer.

Lees meer hierover in de volgende editie van United Business Magazine.



Het Friends & Family Fund (FFF) is een garantiefonds, waarbij vrienden en familieleden middels een spaarsysteem of door voor 50% borg te staan, kunnen investeren in het bedrijf van de startende ondernemer.

Het FFF verleent dan een bankgarantie van 200% van het bedrag dat door de vrienden en families bij elkaar wordt gespaard gedurende de looptijd, of 200 % van het bedrag waarvoor borg wordt gestaan.

succes!

IntEnt Suriname support startende ondernemers

Stand van zaken IntEnt Suriname

Onze Surinaamse aspirant-ondernemers

Na een evaluatie zijn we tot de conclusie gekomen dat het trainingsprogramma te intensief is voor onze deelnemers. We startten om 16.00 uur en eindigden omstreeks 22.00 uur, en dat 2 keer per week gedurende drie aaneensluitende weken. Vooral voor degen die een volle dag werken erop hadden zitten was dit erg inspannend. Vanaf februari 2010 zijn de tijden voor de trainingen gesteld op 16.30 tot 20.30 uur, en dan gedurende 3 dagen per week. Daardoor neemt het totale trainingsprogramma nu 4 weken in beslag. Inmiddels staat onze barometer op 70 deelnemers die het trainingstraject gevolgd hebben. Ook het aantal bedrijfsplannen dat bij onze FTC ter beoordeling wordt ingediend is gestaag aan het toenemen. Maar nog belangrijker is het feit dat de 1e Surinaamse ondernemer die van al onze trainings- en begeleidingsmodulen gebruik heeft gemaakt, is gestart met zijn bedrijf. Elders in de nieuwsbrief leest u meer daarover, naast alle aandacht die reeds in de Surinaamse media daaraan is besteed.

Het Friends and Family Fund (FFF)

Dit financieel product van IntEnt heeft volop in de belangstelling gestaan, omdat op 20 april 2010 het symbolisch aan de 1e Surinaamse startende ondernemer is verstrekt. In deze ging het om een garantie voor een niet onaanzienlijk bedrag waarbij de familie van de ondernemer slechts voor de helft mede garant staat. Voor medewerkers van banken hadden we workshops over dit product gepland in Paramaribo en Nickerie. Daarbij zou het gaan om o.a. de procedure, voorwaarden en begeleiding van onze klanten die van dit product gebruik gaan maken. Helaas kon, Caroline de Greef, manager Financiële producten bij IntEnt-Nederland, niet meer op tijd naar Suriname vliegen vanwege de problemen die de vulkaanuitbarsting in het Nederlandse luchtruim heeft veroorzaakt. De workshops zullen nu voor eind mei/begin juni 2010 gepland worden.

Nickerie

Ons eerste bezoek aan Nickerie is geweest op 18 en 19 maart 2010. Ons doel om alvast een draagvlak voor IntEnt Suriname daar te creëren, mag als geslaagd worden beschouwd. Aan de bijeenkomst op 18 maart in hotel Concorde, hebben 17 personen deelgenomen. Daarnaast hebben we met diverse vertegenwoordigers van banken, overheidsinstellingen en NGO-'s gesproken. Op 21 en 22 april 2010 waren wij wederom in Nickerie voor het werven van deelnemers aan het IntEnt-traject en het verder opbouwen van een nodige infrastructuur. Aan de teach-in op 21 april hebben 20 personen deelgenomen. Tevens zijn er gesprekken gevoerd met belangstellenden voor de functie van trainer of bedrijfsadviseur of lid van de FTC bij IntEnt Suriname.

Het twinningproject met de Stichting Productieve Werkenheden (SPWE) en de stichting Duurzame Ontwikkeling Nederland Suriname (stg. D'ONS)

Door de UTSN is een project van SPWE, d'ONS en IntEnt Suriname vorig jaar goedgekeurd. Het is een stimuleringsprogramma voor kleine ondernemers in Suriname, waarbij IntEnt Suriname in het verlengde van haar eigen doelen en werkplan een tweedelijnsfunctie vervult. Dit betekent dat we weinig of niet direct betrokken zijn in de concrete uitvoering van (delen) van dit project, maar meer als adviseur en als trainer functioneren naar de uitvoerende medewerkers van SPWE. Op 1 en 2 mei 2010 werden de eerste resultaten van dit samenwerkingsproject gepresenteerd middels een SABI DU WOWOJO"-evenement te Friendship in het district Coronie. Hierbij ging het vooral om de marketing-, verkoop- en communicatieaspecten van een onderneming.

In onze volgende nieuwsbrief zullen we u uitvoeriger informeren over dit samenwerkingsproject.

IntEnt Suriname START in Nickerie

Roadshow

Waar de eerste roadshow op 18 en 19 maart jl. in het kader stond van het rekruteren van Nickeriaanse trainers, bedrijfsadviseurs en FTC-leden en het aangaan van samenwerkingsverbanden met de lokale organisaties en instanties, ging het tweede bezoek vooral om werving van startende Nickeriaanse ondernemers. Het aantal aanmeldingen drupt binnen en op korte termijn zal IntEnt Suriname de eerste ronde van het trainingstraject aanbieden in Nieuw Nickerie.

Locatie bezoek IntEnt ondernemers

De IntEnt Suriname roadshow startte met een locatie bezoek bij de IntEnt ondernemers M. Dalloesingh en R. Parwath. De heer Dalloesingh (Nieuw Nickerie) is een doorstarter die reeds lang bezig is met vervaardigen van diverse meubels. Dhr.Parwath (Clarapolder) is een starter die momenteel in de voorbereidingsfase zit.

Gesprek met Dhr. Juulen (districtssecretaris)

Volgens Dhr.Juulen is het stimuleren van ondernemerschap in Nickerie zeker gewenst. Hij denkt dat er wel toekomst voor toerisme is in Nickerie, maar dat vooral de rijstbouw en de landbouw gestimuleerd moeten worden. Ook ziet hij mogelijkheden in de veeteelt m.n. kippenkwekerijen. Mensen doen dit wel maar kleinschalig. Kip wordt uit de stad gehaald. Tot slot vermeldde hij dat volgens hem de grootste beperking van de Nickerianen gebrek aan financiën, grond en begeleiding is en het wegtrekken van jongeren.

Teach In Nickerie

Tijdens de Teach In op 18 maart in de vergaderzaal van Concorde, kwamen zo een 17 geïnteresseerden bijeen. Na de presentatie werd nog even onderling gesprekken gevoerd met de aanwezigen. Onder hen bevonden zich vertegenwoordigers van de WINgroep, DSB, Finabank, ZR. Dankers Centrum, IDBIZ, Landbouwbank en RBTT.



Werkbezoek Nickerie

Bezoek aan banken

Tijdens het bezoek aan de DSB bank kregen we te horen dat – zoals bekend- de belangrijkste bron van inkomsten in Nickerie rijstbouw is. Tevens is er onlangs er grond uitgegeven tbv de landbouw en rijstbouw. Over Toerisme werd gezegd dat er reeds verschillende trajecten zijn gestart, maar dat toerisme nog niet echt van de grond komt in Nickerie. Ook de banken zien het wegtrekken van de jongeren als 1 van de grootste bedreigingen. Veel jongeren trekken naar de stad en willen niet meer de landbouw in zoals hun ouders. Er zijn te weinig (studie)mogelijkheden voor jongeren in Nickerie. Hier moet aan gewerkt worden. Wel worden er grote kansen gezien in de techniek. Blijkt dat 80% van de machines waar mee gewerkt wordt, meer dan 20 jaar oud is, of tweedehands ingekocht. Er is een toenemende vraag naar reparateurs. Landbouwers kopen ipv nieuwe machines, liever tweedehandse machines.

WIN groep

Tijdens het bezoek aan dhr. De Mooij van de WIN groep werd vooral naar samenwerkingsverbanden gekeken. Als Ondernemerstip is het vermeldenswaard dat op het terrein van de WIN groep een oude schouwburg staat, die op zoek is naar een geschikte ondernemer om geëxploiteerd te worden.

Dus ondernemer, sla uw slag en kom met een goed idee! IntEnt Suriname begeleidt u.

Teach In 20 en 21 april

Op het 2de bezoek van IntEnt Suriname aan Nickerie, dat vooral in het teken van werven van startende ondernemers stond, kwamen zo een 20 aanwezigen bijeen voor de Teach In, in de vergaderzaal van PAK HAP. De tweede dag werd met een aantal geïnteresseerden gesprekken gevoerd. Tot slot werd ook een locatiebezoek gebracht aan de IntEnt Suriname aspirant-ondernemer dhr. Ragunath.

Eind mei bezoekt een delegatie van IntEnt Suriname wederom ons rijstdistrict.

Het succesverhaal achter de IntEnt-formule

IntEnt
Suriname



Klaas Molenaar

Tijdens de training van het IntEnt Suriname traject wordt menigmaal tegen de aspirant ondernemer gezegd: "Laat je droom werkelijkheid worden. Wees uniek. Maak niet het beste product van Suriname, maar think out of the box en maak het beste product van het hele Caraibische gebied of nog mooier van de hele wereld. Dit is de sleutel tot SUCCES"! Maar wat is het succesverhaal achter de IntEnt formule?

Klaas Molenaar oprichter en oud directeur IntEnt (Nederland) gaat hierop in, in zijn boek: **Enterprising migrants in the driver's seat; "Dreams cross borders and become reality"**. Ondernemende migranten aan het stuur; Dromen overschrijden grenzen en worden realiteit.

IntEnt Suriname in gesprek met Klaas Molenaar:

Waarom deze titel?

Het is niet IntEnt, of de IntEnt-staf die beslist. Het is altijd de ondernemer die beslist. Hij of zij heeft een droom, zit aan het roer en bepaalt uiteindelijk zelf de eigen koers.

Waarom ondernemende migranten, en niet gewoon ondernemers?

Zelf ben ik de achterkleinzoon van een migrant. Mijn overgrootvader, ook Klaas Molenaar geheten, verhuisde indertijd van Beverwijk naar Delft. Een kleine afstand zouden we nu zeggen, maar in die tijd zonder alle moderne communicatie – en transportmiddelen was dit een grote stap voor een arme kleermaker. Hij luisterde naar zijn ondernemersgeest en volgde zijn droom; op zoek naar succes.

Hoe is IntEnt ontstaan?

Eind jaren 80, begin jaren 90, was er een toename in Nederland van migranten die een eigen onderneming startten. Vanwege de recessie was de werkloosheid m.n. onder deze groep heel hoog, maar hun ondernemersgeest zorgde ervoor dat ze nieuwe kansen aanboorden in het kleinbedrijf. Echter liepen ze tegen een aantal barrières op. Midden jaren 90, toonde een groot aantal migranten belangstelling om in land van herkomst met een bedrijf (door) te starten. Helaas was het niet makkelijk om aan de juiste ingangen en informatie te komen. De Nederlandse overheid was bereid te investeren in het begeleiden van migranten die in land van herkomst met hun onderneming wilden starten. Hier kwam ik in beeld en werd via mijn bedrijf, als expert op het gebied van MKB ontwikkeling gecontracteerd om het IntEnt programma te ontwikkelen.

Wat is de reden dat je dit boek hebt geschreven?

Ik heb de IntEnt formule ontwikkeld en ben de mening toegedaan dat als mensen dingen ontwikkelen, zij deze kennis, deze systemen via documentatie aan anderen beschikbaar moeten stellen. Het boek gaat over IntEnt, over 12 jaar ervaring. Het geeft IntEnt medewerkers ook inzicht op het werken á la IntEnt. Waarom is het programma zo opgebouwd, wat is het doel. Het boek is in het Engels geschreven om een groot (internationaal) publiek te bereiken.

Welke hoofdstukken uit dit boek vindt jezelf het meest interessant?

Vooral de stukjes over mijn overgrootvader. Na de dood van mijn vader 2 jaar geleden ging ik door de stukken heen die hij en zijn zus mij hebben achtergelaten. Ik vond het prachtig om het handgeschreven kasboek van mijn overgrootvader hier tussen terug te vinden. Puzzelstukjes vielen voor mij op hun plaats. Ik zag dat alle fouten en problemen van vroeger nu ook gemaakt worden. In het boek heb ik een aantal van deze momentopnamen uit die tijd opgenomen. Naast de stukjes van mijn overgrootvader vind ik ook de korte voorbeeldverhalen van IntEnt klanten uit alle landen, heel inspirerend.

Dit boek heb je opgedragen aan Fieke en Norah?

Ja dat klopt. Zij zijn een grote hulp voor mij geweest. Fieke is mijn dochter die helemaal in Engeland woont en het boek voor mij vertaald heeft. Norah is mijn vrouw, zij is Peruaanse. Zij heeft me uitgelegd wat migreren is. Het zijn van een migrant kan je niet leren, dat moet je voelen.

Hoe kunnen geïnteresseerden aan dit boek komen?

Bestellen via de website van IntEnt:

www.ondernemenoverdegrens.eu

Het boek is gratis, men betaalt alleen voor de verzendkosten.

Noot Redactie: Het woord "migranten" heeft soms een negatieve lading. Het IntEnt traject wordt gezien als een migratie traject dat vooral in het voordeel is voor vanuit het buitenland remigrerende Surinamers. Echter, kijken we naar de samenstelling van de Surinaamse bevolking, dan moeten we onze landgenoten m.n. onze ondernemers, die hun oorsprong vanuit diverse delen van het land en vanuit de wereld vinden – met uitzondering van de inheemsen- zeker enterprising migrants noemen. Helaas hebben niet altijd gelukkige omstandigheden ten grondslag gelegen, maar al deze migrantenkinderen zijn bereid te investeren in de ontwikkeling van ons land, Suriname. IntEnt Suriname levert hier ook graag een bijdrage toe en probeert naast de startersmissies uit het buitenland, vooral het ondernemerschap van de starters in Suriname te bevorderen. Maar daarnaast ook matchmakings trajecten op te zetten met enterprising migrants uit de overige 10 IntEnt landen.

Carmen Breeveld: MATCH!

“elkaar versterken en elkaars contacten gebruiken”

Wie is Carmen Breeveld?

Van Surinaamse origine en woonachtig in Nederland.
1996 –heden Eigenaar Teamcare;HRM bemiddeling en consultancy (Zutphen/Den Haag)
2003 in Nederland verkozen tot ‘Zwarte Zakenvrouw van het jaar’
2005 Diversitymanager van het Total Inclusiveness Program (TIP)
2009 Secretaris bestuur IntEnt Nederland
2010 Lid van het algemeen bestuur van VNO-NCW (fusie van Verbond van Nederlandse Ondernemingen met Nederlands Christelijk Werkgevers verbond), bestaat uit 70 leden waarvan 6 vrouwen
Tevens Voorzitter Women on Board, voorzitter Stichting Human Talent Trophy, ambassadeur Topfocus.

IntEnt

Carmen is september vorig jaar door IntEnt Nederland benaderd voor de functie van secretaris van het bestuur. Volgens Carmen is zij vooral gekozen vanwege haar ervaring als zelfstandige ondernemer en de diversiteit en verjonging die zij meebrengt. In haar portefeuille heeft zij de IntEnt landen Suriname en de Antillen, en de interne organisatie van IntEnt Nederland.

Wat kan IntEnt van Carmen verwachten?

Zowel in Nederland als in Suriname pleit zij voor regelmatige “heisessies” - in Suriname bekend als Savannasessies - , waarbij bestuur, leiding of een deel van de organisatie enkele dagen op een vaak rustgevende locatie met elkaar in overleg gaan over de strategiebepaling voor de organisatie. Het gaat er dan vooral om, wat de organisatie wil bereiken, hoe dat zal worden ingevuld, op welke termijn en door welke mensen.
“ Te vaak gaan organisaties ervan uit dat het allemaal draait om hard werken en zoveel mogelijk binnenhalen. Maar strategiebepaling, doelen stellen, daar gaat het om. Het is beter om in 6 landen actief te zijn en 100 ondernemers te laten starten dan in 30 landen en 2 ondernemers te laten starten”, aldus Carmen. Vermeldenswaard is wel dat Suriname binnen de internationale IntEnt organisatie tot nu toe de grootste instroom heeft.
Als keiharde ondernemer meent Carmen ook dat er moet worden afgestapt van de cultuur om zich langdurig te laten financieren door de overheid. Als de overheid haar kraan dicht draait dan besta je als organisatie niet meer. De besturen moeten bij elkaar komen om de strategie op lange termijn uit te zetten, eenheid is van belang. Gezamenlijk opereren en de financiële mogelijkheden in kaart brengen. “IntEnt is te groot om in een pioniersfase te blijven steken”, zo zegt zij.

IntEnt Suriname - IntEnt Nederland

Carmen wil zich als betrokken portefeuillehouder vooral richten op de synergie en de kruisbestuiving. Hoe ga je elkaar versterken en elkaars contacten gebruiken?
In dit kader heeft ze ook een bezoek gebracht aan de Women Business Group (WBG) in Suriname. Zij zet zich m.n. in voor levenslange zelfstandigheid van vrouwen, en ziet veel mogelijkheden in samenwerking met haar eigen netwerk in Nederland als voorzitter van de Federatie van zakenvrouwen aldaar.
Met betrekking tot de interne organisatie is zij de mening toegedaan dat beide organisaties zelf moeten bepalen waar ze naar toe willen en van hieruit de huidige kennis en competenties inventariseren. Aan de hand van wat haalbaar is, moeten doelstellingen worden geformuleerd. Soms kan dat betekenen dat er uitbreiding of reorganisatie moet plaatsvinden.



Carmen Breeveld op werkbezoek in Suriname

Wat is opgefallen in Suriname?

Volgens Carmen zijn er in Suriname ontzettend veel mogelijkheden in de zorgsector en in het onderwijs in combinatie met de wijzigende samenleving. Hier moet op worden ingespeeld en in worden geïnvesteerd.
Ook de startersmissies vanuit Nederland moeten hiervan door-drongen zijn. De starters uit Nederland die zich in Suriname willen vestigen hebben een bepaalde droom. Dat is goed. Maar belangrijker is om eerst na te gaan wat Suriname nodig heeft en waar er behoefte aan is. Daarna matches met kandidaten uit Nederland. De huidige recessie, is hierbij een versterkende en meewerkende factor, waar goed gebruik van kan worden gemaakt. Er zitten veel hoogopgeleide Surinaamse jongeren in Nederland die niet aan een geschikte baan kunnen komen. MATCH!

ACTIVITEITENKALENDER IntEnt Suriname 2010

Wanneer	Wat	Waar
30mei t/m 04 juni	FFF presentaties	Paramaribo en Nickerie
02 juni t/m 04 juli	Trainingstraject groep 9	Paramaribo
10 juni	Roadshow	District Para
17 juni	Roadshow	District Wanica/Kwatta
24 juni	Roadshow	District Wanica/Lelydorp
28 juni t/m 03 augustus	Trainingstraject groep 10	Paramaribo
30 juni	Teach In Techniek	Onder voorbehoud
03 juli t/m 17 juli	Startersmissie uit Nederland	Paramaribo
27 september t/m 03 november	Startersmissie uit Nederland	Paramaribo

*WIJZIGINGEN VOORBEHOUDEN

AGENDA ERBIJ

Wat heeft u gemist en wat komt er nog aan...



IntEnt
Suriname



Teach In Ondernemen in de Gezondheidssector

Op woensdag 12 mei jl. organiseerde IntEnt Suriname wederom een Teach In in Hotel Krasnapolsky. Deze Teach In stond in het kader van de gezondheidszorg. Als gastspreker was aanwezig Drs. Jim Rasam (oprichter/eigenaar van Mylab prikpunten en Pharmport NV). Voor deze Teach In zijn o.a. studenten van diverse medische - en welzijnsopleidingen uitgenodigd, evenals het personeel van diverse zorg - en welzijnsinstellingen. IntEnt Suriname hoopt hiermee een bijdrage te leveren aan het stimuleren en professionaliseren van ondernemingen ten behoeve van de gezondheidszorg in ons land. In de volgende nieuwsbrief meer hierover.

Teach In in Nickerie

Op 21 en 22 april jl. vond het tweede bezoek van IntEnt Suriname aan het district Nickerie plaats. Lees meer hierover in deze nieuwsbrief.

IntEnt Suriname te Coronie en Wageningen

Op 01 mei jl. stond de IntEnt Suriname stand op de Sabi du wowojo te Coronie. Zo een 200 bezoekers kwamen op dit evenement af. Ook Wageningen werd bezocht i.v.m. de opening van een kantoor en trainingsruimte van de SPWE ter plekke. Beide activiteiten staan in het kader van het Twinning-project van de stichting d'Ons, SPWE en IntEnt Suriname.

IntEnt Suriname Teach Ins en Roadshows

Roadshow Para op 10 juni 2010

Roadshow Kwatta op 17 juni 2010

Roadshow Lelydorp op 24 juni 2010

Teach in voor Technische beroepen op 30 juni 2010

Let op! Nadere info hierover volgt via diverse media.

IntEnt Suriname Bizz club meeting

IntEnt Suriname en Bizz club organiseren binnenkort een boottochtmeeting op de Commewijne-rivier.

Voor meer informatie kunt u mailen naar:
info@greenglobecreations.com of
info@intent-suriname.com.

IntEnt Suriname faciliteert politiek debat

In samenwerking met het programma Panorama heeft IntEnt Suriname ten behoeve van het ondernemerschap, een politiek debat gefaciliteerd, waarbij de programma's van diverse politieke partijen onder de loep zijn genomen. Tijdens het debat, dat op 11 mei live is uitgezonden, stond het ondernemerschap in Suriname centraal.

Startersmissie uit Nederland

Op 03 juli a.s. arriveert de eerste startersmissie van 2010 vanuit Nederland in Suriname. Gedurende 3 weken zullen de aspirant ondernemers uit Nederland die in Suriname een onderneming willen starten onder begeleiding van IntEnt Suriname hun marktonderzoek doen.

IntEnt Nederland op werkbezoek

Van 26 t/m 30 maart waren vanuit IntEnt Nederland op werkbezoek in Suriname, dhr. Jan Jongbloed (directeur IntEnt Nederland) en mw. Carmen Breeveld (secretaris van het bestuur van IntEnt Nederland). Zij waren hier m.n. voor het 60-jarig jubileum van de VSB. IntEnt feliciteert de VSB nogmaals met dit heuglijk feit. Op het programma van Jan Jongbloed en Carmen Breeveld stonden ook werkgesprekken met diverse ministeries en instanties.

Van 30 mei t/m 04 juni a.s. zal Caroline de Greeff (projectleider financiële producten van IntEnt Nederland) in Suriname vertoeven. Tijdens dit werkbezoek zullen er workshops aan o.a. bankmedewerkers en bedrijfsadviseurs worden verzorgd mbt het Friends and Family Fund. Tevens zullen er gesprekken met diverse banken plaatsvinden. Een bezoek aan Nickerie staat ook op het programma.



Ing. M. Meijer (VSB-voorzitter) en Jan Jongbloed (Directeur IntEnt Nederland)

Een eigen bedrijf? Start nu!

De eerstvolgende trainingsronden voor startende ondernemers staan gepland voor:

2 juni t/m 14 juli 2010 | 28 juni t/m 03 augustus 2010 | 27 september t/m 03 november 2010.

U heeft nu de mogelijkheid om uzelf vrijblijvend te laten toetsen op uw ondernemerschapkwaliteiten.

Wacht niet langer. Grijp nu uw kans om uw bedrijfsidee om te zetten in een succesvolle onderneming.

SUCCES: IntEnt Suriname support startende ondernemers

Ondernemerstip van de maand

Bedrijfsveiligheid



Is uw personeel op de hoogte van de veiligheidsprocedures binnen uw bedrijf? Weet uw personeel om te gaan met een brandblusapparaat? Zijn de nooduitgangen bekend bij uw personeel? Weten zij precies wat te doen bij brand of andere calamiteiten? Of denkt u: dat overkomt mij niet of dat is niet van toepassing op mijn bedrijf? Dan is het tijd om als ondernemer hier bij stil te staan.

Op de ondernemersavond van de KKF werd door dhr. Arnold Halfhide en mw. Doesje de Miranda van Securico een voorlichtingsavond over bedrijfsveiligheid gehouden. Securico verzorgt trainingen; EHBO, omgaan met kleine blustoestellen, ontruimingsoefeningen en basisopleidingen bedrijfshulpverlening, basisveiligheid en zo veel meer. Volgens Arnold Halfhide (directeur Securico en consultant/instructeur) en Doesje de Miranda (instructeur EHBO) is het niet onbekend dat een ongeluk in een klein hoekje schuilt. Als ondernemer moet je ervan doordrongen zijn dat de consequenties van bedrijfsongevallen en gezondheidsproblemen van werknemers op de werkvloer enorm groot kunnen zijn, en een grote impact kunnen hebben op de werksituatie. Menig levens is gered door het correct kunnen naleven van veiligheidsprocedures en het hebben van bedrijfshulpverleners in een onderneming. Bij Securico kan uw personeel hierin getraind en/of opgeleid worden. Ook een defibrillator binnen een onderneming blijkt een absolute aanrader te zijn. Een defibrillator is een compact geneeskundig toestel dat het fibrilleren van het hart en eventuele hartstilstand kan opheffen door elektrische impulsen naar de hartspieren te zenden. Aan startende bedrijven biedt Securico de mogelijkheid om bij en na de bouw van de bedrijfsruimte de beveiligingsplannen in kaart te brengen en te waarborgen. De Securico instructeurs zijn NIBHV gecertificeerd en gaan regelmatig naar het buitenland voor vervolgentrainingen ten behoeve van nieuwe methodieken en waarborging van de certificatie.

Voor meer informatie:
Securico | Assuriapark 27 | tel. 432059/08576335
securico@sr.net | www.securico.sr

De nieuwsbrief van IntEnt Suriname verschijnt 6x per jaar.

Hoofd- en eindredactie Kenneth Woei-A-Tsoi m.m.v. Carry Leysner.

Tekstbijdragen voor deze editie:
Henk-John Guicherit, Kenneth Woei-A-Tsoi en Carry Leysner.

Fotografie: Carry Leysner (tenzij anders vermeld)
Vormgeving: STAS International.
Drukwerk: Leo Victor
Oplage: 500 exemplaren.

Redactieadres: Postbus 13400, Paramaribo, Suriname
Henck Arronstraat 32A
Tel +597 472825 - Fax: +597 521193
www.intent-suriname.com - info@intent-suriname.com

IntEnt
Suriname



Ontmoet onze adviseurs

Rogier Cameron

Wat is uw achtergrond?

Van huis uit ben ik Scheikundig Technoloog met werkervaring in de procesindustrie, research en development, ICT en organisatie verandering. Sinds 2004 met mijn gezin weer woonachtig en werkzaam in Suriname als zelfstandig adviseur gericht op project- en bedrijfsontwikkeling. Mijn meeste tijd besteed ik aan het bedrijf dat ik samen met enkele partners heb opgezet: Moengo Minerals. Momenteel ontwikkel ik binnen dit bedrijf een aantal producten op basis van kaolien (pimba doti). Hiernaast doceer ik aan het PTC en ben ik part-time adviseur en project manager bij Grassalco. En natuurlijk begeleid ik ondernemers. Dit via IntEnt Suriname maar ook voor klanten die ik via eigen acquisitie krijg of mij toegestuurd worden door derden.



Hoe lang bent u al betrokken bij IntEnt?

In Nederland heb ik kennis mogen maken met IntEnt. Tijdens het maken van onze immigratie plannen kwamen wij IntEnt op ons pad tegen. Daar het opzetten van een eigen onderneming toen een grote wens was, hebben wij toen bijna van het IntEnt traject gebruik gemaakt. Na onze aankomst in Suriname werd ik door mijn vriend Hemkaran (ook bedrijfsadviseur bij IntEnt Suriname) erop gewezen dat IntEnt Suriname op zoek was naar adviseurs. Een sollicitatie gesprek was snel geregeld en ik werd ook aangenomen. Ik ben nu zo'n 5 jaren als adviseur werkzaam.

Hoe verloopt de samenwerking met de aan u toegewezen aspirant-ondernemer(s)?

De samenwerking met de ondernemers wisselt per ondernemer, maar is tot nu toe altijd goed geweest. Het verschil heeft tot nu toe gezeten in de intensiteit van de begeleiding. Sommige ondernemers hebben nu eenmaal meer "coaching" nodig dan anderen. Veel plezier heb ik aan de begeleiding van de "echte" Surinaamse ondernemers "in spe".

Wat zijn de voordelen voor u om als IntEnt bedrijfsadviseur te opereren?

In ieder geval leer ik enorm veel, wat zeer positief doorwerkt in mijn andere activiteiten. De oprichting van IntEnt Suriname zie ik als een belangrijke mijlpaal in de daadwerkelijke (economische) ontwikkeling van Suriname. Tijdens mijn sollicitatie bij IntEnt Suriname was de toen gedane belofte dat dit "snel zou komen" de belangrijkste drijfveer om "toe te treden tot het corps van adviseurs". Stiekem hoop ik dat het IntEnt Suriname concept als basis zal dienen voor een algemeen te hanteren werkwijze bij het opzetten van (kleine) ondernemingen.

Noot redactie: Rogier Cameron is tevens de bedrijfsadviseur van de eerste IntEnt Suriname ondernemer Jeeck Walker. Ook Rogier wordt namens IntEnt Suriname van harte gefeliciteerd met deze mijlpaal.